

**Schellen & Partner GmbH
Informationsnachmittag
07 Juli 2011 in Düsseldorf**

„Strategie-Entwicklung in Zeiten der Bedrängnis –

**Neue Ansätze zur Absicherung von relativen
Wettbewerbsvorteilen im dt. Klinikmarkt“**

Wachstumschancen erkennen – Risiken vermeiden – Kosten nachhaltig senken

Schellen & Partner GmbH
Breite Straße 29-31
D-40213 Düsseldorf
Tel.: 0211—550 296 0
Fax: 0211—550 296 22
www.schellen.com



Seminarprogramm

- 15.00 Uhr **Begrüßung der Teilnehmer** durch Herrn Franz-Josef Fischer, GF Schellen & Partner GmbH, Düsseldorf und Herrn Dr. Johannes Grooterhorst, Grooterhorst & Partner Rechtsanwälte, Düsseldorf
- 15.15 Uhr **Wachstum in Zeiten der Bedrängnis – Der deutsche Krankenhausmarkt vor tiefgreifenden Veränderungen**
Dr. med. Stefan Paech, Leiter Medizin-Strategie, SANA-Kliniken, München
- 16.00 Uhr **Neue Wege zur Bewertung der medizinischen Leistungsqualität – was können wir von Europa und den USA lernen ?**
Franz-Josef Fischer, GF Schellen & Partner GmbH, Düsseldorf
- 16.45 Uhr **Krankenhaus - Restrukturierung- Kooperationen und Fusionen – an ausgewählten Beispielen**
Dr. Johannes Grooterhorst, Grooterhorst & Partner Rechtsanwälte, Düsseldorf
- 17.30 Uhr **Imbiss und Ausklang** der Veranstaltung

Ihre Referenten:

SANA Kliniken AG, München



Die Sana Kliniken Gruppe gehört zu den Top 7 der privaten Krankenhausbetreiber in Europa. Mit 43 Krankenhäusern und 12 Kliniken im Management engagieren wir uns für eine hochqualifizierte medizinische Akutversorgung der Bevölkerung in 75 medizinischen Fachgebieten und Spezialdisziplinen. Auch Rehabilitationskliniken und Seniorenheime gehören zum Sana-Leistungsspektrum. Dr. med. Stefan Paech ist Leiter Medizinstrategie bei der SANA. Im Mittelpunkt seiner Tätigkeit steht die Erkennung, Bewertung und Realisierung heutiger und künftiger Potentiale in der medizinischen Versorgung für die Sana-Einrichtungen und die Unterstützung beim Aufbau einrichtungsübergreifender Versorgungsstrukturen im Sana-Konzern.

Schellen & Partner GmbH, Düsseldorf



Die Schellen & Partner GmbH ist eine Unternehmensberatung, die im Gesundheitswesen vorhandenes Know-how an die Bedürfnisse des deutschen Marktes anpasst und Innovationen vorantreibt. Sie unterstützt Krankenkassen und andere Leistungsanbieter im Gesundheitswesen mit einer Vielzahl von Tools. Zu unseren Produkten zählen E.QM[®]-AMED, E.QM[®]-Navigator und der Disease Staging[™] - Benchmark. Franz-Josef Fischer ist Geschäftsführer der Schellen & Partner GmbH. Er studierte Pharmazie an der Universität Bonn sowie Wirtschaftswissenschaften an den Universitäten Leuven, Metz, Köln und Hagen. Er war u.a. als Pharmaziedirektor im Klinikbereich sowie in verschiedenen lfd. Funktionen im Bereich der pharmazeutischen Industrie tätig.

Grooterhorst & Partner Rechtsanwälte, Düsseldorf



Ist eine wirtschaftsrechtliche Sozietät mit Sitz im Zentrum Düsseldorfs. 11 Anwälte beraten und vertreten Unternehmen, Konzerne, Vereine Stiftungen und unternehmerisch tätige Privatpersonen aus dem In – und Ausland. Schwerpunkt der Tätigkeit sind das Unternehmensrecht (u.a. Gesellschaftsrecht , corporate governance, Organhaftung, Unternehmenstransaktionen, Bankrecht ,Insolvenzrecht), das öffentliche und private Immobilienrecht sowie die Prozessführung.

Herr Dr. Grooterhorst gründete die Kanzlei 1994 und legt seine fachlichen Schwerpunkte u.a. auf das GmbH-Recht, das Aktienrecht sowie das Unternehmenskaufrecht.

Disease-Staging™

Im Wettbewerb der Kliniken werden permanente und zielorientierte Qualitätskontrollen sowie ein erfolgreiches Kostenmanagement zu Schlüsselgrößen der Differenzierung gegenüber Patienten und Kostenträgern und damit zu dauerhaften Wettbewerbsvorteilen.

Die **Schellen & Partner GmbH** bietet ihren Kunden mit dem Instrument des **Disease Staging™- Benchmarks 2.0** die, für den deutschen Klinikmarkt in dieser Form bisher einmalige Möglichkeit, beide zentralen Dimensionen eines erfolgreichen Klinikmanagements – Behandlungsqualität und Kostenkontrolle - in vielfältiger Hinsicht und hoher Aktualität miteinander zu verknüpfen.

Durch den Einsatz des **Disease Staging™- Benchmarks 2.0** wird eine Basis für die Vergleichbarkeit der Ressourcennutzung innerhalb medizinischer Prozesse und Interventionen geschaffen. Varianzen und Abweichungen aufgrund von unterschiedlichen Behandlungsmethoden und der Patientenanamnese können so – unabhängig vom geltenden DRG-System – auf der Basis international anerkannter prädiktiver Skalen zur medizinischen Fallschwere analysiert werden.

Das **Disease Staging™** ist ein Klassifikationssystem bei dem Patienten anhand klinischer Routinedaten in Gruppen gleicher Morbidität und diagnosegestützter Fallschwere abgebildet werden. Gegenüber dem DRG-Ansatz besitzt die Methodik des **Disease Staging™** wesentliche Vorteile zur Darstellung einer möglichst exakten Krankheits- und Fallschwereanamnese:

- Vollständiger Einbezug sämtlicher Nebendiagnosen und Komorbiditäten
- Valide Clusterung medizinisch homogener Gruppen
- Klare Unterscheidung zwischen Komplikationen und Komorbiditäten
- Möglichkeit für die Darstellung von Behandlungsprofilen über alle medizinischen Schweregrade

Disease Staging™ ist insbesondere in den USA und Europa gut etabliert (Mayo-Clinics u.a.) und wird als integraler Bestandteil von Systemen zur Analyse der risikoadjustierten Bewertung der Ressourcennutzung sowie zur Messung von medizinischen Outcomes genutzt.

Schellen & Partner GmbH

Informationsnachmittag

07 Juli 2011 in Düsseldorf

Ich/Wir nehme(n) am Informationsnachmittag am 7. Juli 2011 in Düsseldorf teil:

Teilnahmebedingungen. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Bestätigung. Wir bitten um Stornierung bis 2 Tage vor Veranstaltungsbeginn. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Programmänderungen aus dringendem Anlass behält sich der Veranstalter vor.

Datenschutzinformation. Die Schellen & Partner GmbH verwendet die im Rahmen der Bestellung und Nutzung unseres Angebotes erhobenen Daten in den geltenden rechtlichen Grenzen zum Zweck der Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen postalisch sowie per Mail Informationen über weitere Angebote von uns sowie unseren Partnerunternehmen zukommen zu lassen. Sie können der Nutzung Ihrer Daten für Zwecke der Werbung oder der Ansprache per E-Mail oder Telefax jederzeit gegenüber der Schellen & Partner GmbH, Breite Str. 29-31, 40213 Düsseldorf, info@schellen.com widersprechen.

Zimmerreservierung. Ein Tagungshotel steht nicht zur Verfügung. Nehmen Sie Ihre Zimmerreservierung bitte rechtzeitig selbst und direkt vor. Durch die exzellente Lage des Veranstaltungsortes im Herzen von Düsseldorf stehen Ihnen zahlreiche Hotels der unterschiedlichsten Preiskategorien zur Verfügung. Unser Service-Team nennt Ihnen gerne günstige alternative Übernachtungsmöglichkeiten in der Nähe des Veranstaltungsortes.

Schellen & Partner GmbH. Die Schellen & Partner GmbH ist eine Unternehmensberatung, die im Gesundheitswesen mit eigener Expertise neues oder vorhandenes Know-how in den Bereichen Qualitäts- und Kostenmanagement sowie medizinische Evaluation an die Bedürfnisse des deutschen Marktes anpasst und Innovationen im Bereich der gesamten Gesundheitsversorgung vorantreibt. Neben den persönlichen Fähigkeiten seiner Mitarbeiter verfügt Schellen & Partner über vielfältige international anerkannte und akkreditierte Instrumente (Tools) zur Messung und Evaluation der medizinischen Versorgungsqualität und zur Optimierung des Ressourceneinsatzes im Bereich der medizinischen Versorgung. Zu unseren Produkten zählen E.QM[®]-AMED und E.QM[®]-Navigator, Steps-for-Life und der Disease Staging- Qualitätsbenchmark. Ein weiteres Betätigungsfeld ist die von uns entwickelte und durchgeführte Schellen & Partner Seminarreihe. Hier vermitteln wir unser Know-how, das uns in unserem täglichen Tagesgeschäft beschäftigt. Zu ausgewählten Themen arbeiten wir mit eloquenten und erfahrenen Referenten aus allen Bereichen der Wirtschaft zusammen.

Name/Vorname

Position/Abteilung

Name/Vorname

Position/Abteilung

Name/Vorname

Position/Abteilung

Firma

Straße/Hausnr.

PLZ/Ort

E-Mail

Datum

Unterschrift

Ansprechpartner/in im Sekretariat

Anmeldebestätigung bitte an

Abteilung

Mitarbeiter:

Bis 100

100-200

200-500

500-1000

Über 1000

Anmeldung

Per Fax: 0211—550 296 22

Schriftlich: Schellen & Partner GmbH
Breite Str. 29-31
D-40213 Düsseldorf